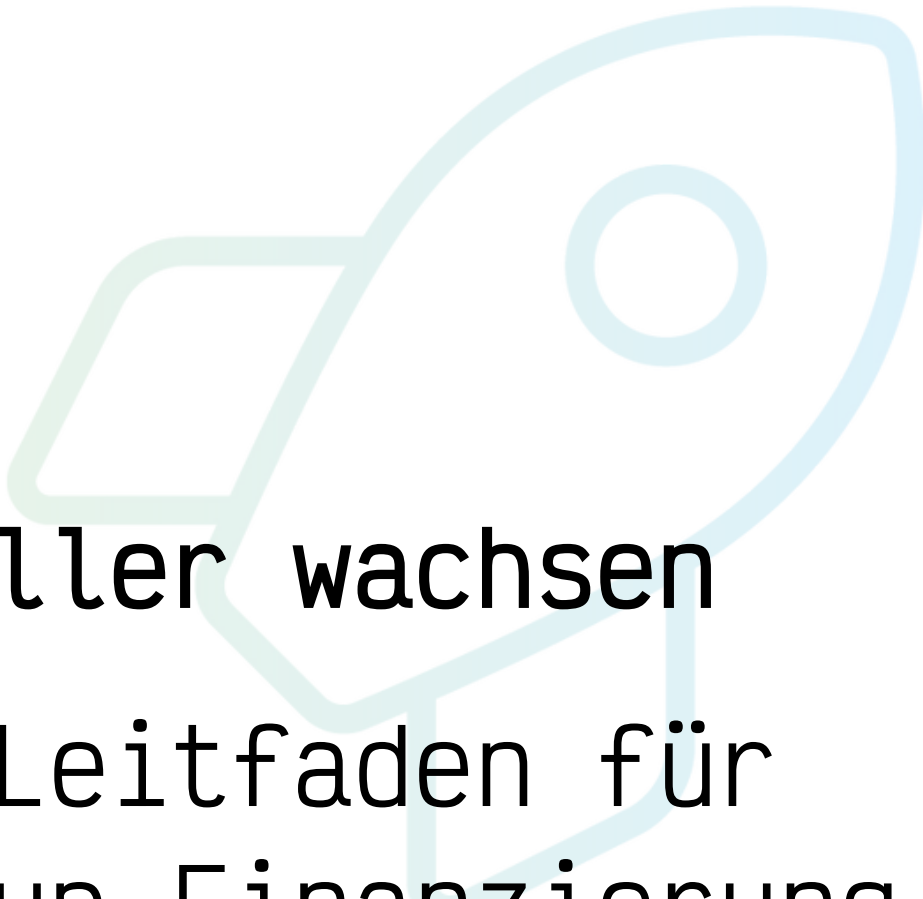




Schneller wachsen Dein Leitfaden für Startup-Finanzierung

Herausgeber:

New Business Factory
c/o digitalHUB Aachen e.V.
Jülicher Str. 72, 52070 Aachen
www.newbusinessfactory.nrw

Gefördert durch:



Bundesministerium
für Wirtschaft
und Klimaschutz

aufgrund eines Beschlusses
des Deutschen Bundestages

Schneller wachsen: Dein Leitfaden für Startup-Finanzierung

Als Startup brauchst du in der Regel Kapital, um erfolgreich durchzustarten. Eine unzureichende Finanzierung gehört zu den häufigsten Gründen, warum junge Unternehmen scheitern. Gerade bei innovativen, technologieorientierten Startups ist eine frühzeitige Auseinandersetzung mit dem Thema Finanzierung entscheidend. Auch wenn du bereits genug Einnahmen generierst, kann zusätzliches Kapital helfen, dein Wachstum zu beschleunigen.

Die Finanzierungslandschaft ist vielfältig und ständig im Wandel. Deshalb findest du hier eine Übersicht der wichtigsten Finanzierungsmöglichkeiten – maßgeschneidert für Startups in der Aachen Area. Wir zeigen dir, welche Optionen in den Bereichen Wettbewerbe, Fördermittel und Zuschüsse sowie Eigenkapitalinvestments für dich interessant sein könnten. Mit den passenden Links und Ansprechpartner:innen bleibst du immer auf dem neuesten Stand.

Inhalt

1	Mehr als nur Preisgeld: Startup-Wettbewerbe für deinen Erfolg	3
1.1	AC ² Gründungswettbewerb	3
1.2	Smartcity Aachen Ideen-Wettbewerb	3
1.3	OOTB.NRW.....	3
1.4	MUT - Gründerpreis NRW.....	3
1.5	Der Deutsche Gründerpreis	3
1.6	start2grow.....	3
1.7	Stage Two	3
1.8	Rice Business Plan Competition.....	3
1.9	Science4Life	4
2	Fördermittelrecherche & Beratungsangebote.....	4
2.1	Online-Fördermittelrecherche	4
2.2	Beratungsangebote rund um Fördermittel in der Aachen Area	4
3	Zuschüsse für Gründer:innen (Lebensunterhalt & mehr):.....	5
3.1	EXIST-Gründerstipendium für Hochschulausgründungen	5
3.2	EXIST-Forschungstransfer für forschungsintensive Hochschulausgründungen	5
3.3	START-UP Hochschul-Ausgründungen NRW für Hochschulausgründungen auf Basis von F&E	5
3.4	Gründungsstipendium.NRW für Gründerteams mit innovativer Geschäftsidee	6
4	Zuschüsse für Beratungsleistungen	6
4.1	Beratungsprogramm Wirtschaft.....	6
4.2	Unternehmensberatungen für KMU	6
4.3	WIPANO Patentierung-Unternehmen	6
5	Zuschüsse für die Markteinführung innovativer Produkte & Dienstleistungen	6
5.1	Go-to-Market Gutscheine	6
5.2	NRW.RWP Regionales Wirtschaftsförderungsprogramm.....	6
5.3	Junge innovative Unternehmen auf internationalen Messen (Gemeinschaftsstand Bund)	6
5.4	Auslandsmesseprogramm des Landes NRW (Gemeinschaftsstand Land NRW).....	7
5.5	Messe meets Mittelstand (Individualförderung)	7
6	Zuschüsse mit Themenbezug	7
6.1	Innovationsprogramm für Geschäftsmodell und Pionierlösungen.....	7
6.2	Green Startup:	7
6.3	Startup Welcome Package NRW für internationale Startups	7
7	Eigenkapitalbasierte Förderinstrumente	7
7.1	NRW.SeedCap (Zuschuss)	7
7.2	NRW.SeedCon (Wandeldarlehen).....	7
7.3	NRW.SeedBridge (Wandeldarlehen)	7
7.4	INVEST - Zuschuss für Wagniskapital.....	8
8	Wissenswertes zu Eigenkapitalinvestments	8
9	Business Angels.....	9
9.1	BAND Business Angels Deutschland e.V.	9
9.2	winNRW Bank Business Angel Initiative.....	9
9.3	Rotonda Investor Office.....	9
9.4	euban	9
9.5	Business Angel Netzwerk Aachen.....	9
10	Venture Capital in der Seed-Phase.....	9
10.1	TechVision Fonds	10
10.2	Hightech Gründer Fonds HTGF	10
10.3	EarlyBird-X.....	10

10.4	Point Nine.....	10
10.5	Project A	10
11	VC-Fonds & Corporate Venture Capital (CVC)	10
12	Förderkredite (Fremdkapital).....	11
13	Fazit.....	11
14	Deine Ansprechpartner im digitalHUB Aachen	11

1 Mehr als nur Preisgeld: Startup-Wettbewerbe für deinen Erfolg

Startup- und Businessplan-Wettbewerbe bieten oft nur ein kleines Preisgeld, das in der frühen Phase dennoch hilfreich sein kann. Der eigentliche Vorteil liegt in der Aufmerksamkeit und den wertvollen Kontakten, die du durch die Teilnahme gewinnst – oft das Sprungbrett zu weiteren Finanzierungen. Da die Teilnahme mit Aufwand verbunden ist, konzentriere dich auf Wettbewerbe, die zu deinem Startup und deiner Branche passen. Im Folgenden findest du eine Auswahl relevanter Wettbewerbe. Die Liste ist nicht vollumfänglich. Es lohnt sich, nach weiteren, auch branchenspezifischen, Wettbewerben zu suchen.

1.1 AC² Gründungswettbewerb

Der AC² - Wettbewerb Gründen und Wachsen zeichnet die besten Vorhaben in den drei Disziplinen AC² - Ideenskizze, AC² - Businessplan und AC² - Pitch&PitchDeck aus.

Startup-Phase: Von der Idee bis zur Unternehmensnachfolge

Weitere Informationen: [AC² - Gründung, Wachstum, Innovation | Was ist AC² \(ac-quadrat.de\)](https://www.ac-quadrat.de)

1.2 Smartcity Aachen Ideen-Wettbewerb

Im Smartcity Aachen Ideen-Wettbewerb könnt ihr mit euren Ideen Aachen als bedeutenden Wissenschafts- und Wirtschaftsstandort stärken und attraktive Preisgelder gewinnen.

Startup-Phase: Jede Phase

Weitere Informationen: [Smart Aachen Digital - Ideen Wettbewerb](https://www.smartaachen.digital)

1.3 OOTB.NRW

Der OUT OF THE BOX.NRW Wettbewerb steht für die innovativsten Startups aus Nordrhein-Westfalen und zeichnet die Top 3 Startups aus einem Jahr aus.

Startup-Phase: Nach der Gründung bis max. 3 Jahre

Weitere Informationen: [OOTB.NRW \(outofthebox.nrw\)](https://www.outofthebox.nrw)

1.4 MUT – Gründerpreis NRW

MUT – der Gründungspreis NRW zeichnet jährlich Gründerinnen und Gründer mit Sitz in Nordrhein-Westfalen für ihre innovativen Ideen aus.

Weitere Informationen: [MUT – DER GRÜNDUNGSPREIS NRW 2024 \(gruendungspreis.nrw\)](https://www.gruendungspreis.nrw)

1.5 Der Deutsche Gründerpreis

Der Deutsche Gründerpreis würdigt herausragende unternehmerische Leistungen in fünf Kategorien: Schüler:innen, Startup, Aufsteiger:innen und Lebenswerk.

Startup-Phase: Mind. 1 Jahr und max. 5 Jahre nach der Gründung

Weitere Informationen: [Ideen feiern - Der Deutsche Gründerpreis | Deutscher Gründerpreis \(deutscher-gruenderpreis.de\)](https://www.deutscher-gruenderpreis.de)

1.6 start2grow

Wer ein Unternehmen für technologische und/oder digitale Produkte oder Dienstleistungen gründen möchte, ist bei start2grow genau richtig.

Startup-Phase: Max. 1 Jahr nach der Gründung

Weitere Informationen: <https://www.wirtschaftsfoerderung-dortmund.de/gruendung/start2grow>

1.7 Stage Two

Stage Two ist der größte paneuropäische Wettbewerb für die besten Startups, die aus führenden Universitäten hervorgehen.

Startup-Phase: Frühphase – Vorqualifikation erfolgt über die RWTH Aachen University

Weitere Informationen: <https://stagetwo.io/>

1.8 Rice Business Plan Competition

Die Rice Business Plan Competition ist ein globaler Wettbewerb, bei dem Startups von Universitäten aus der ganzen Welt gegeneinander antreten.

Startup-Phase: Frühphase Hochschulausgründungen

Weitere Informationen: [Rice Business Plan Competition - Largest and Richest Student Startup Competition](#)

1.9 Science4Life

Jährlich richtet die Initiative Science4Life den bundesweit größten Businessplan-Wettbewerb für die Branchen Life Sciences, Chemie und Energie aus.

Startup-Phase: Von der Idee bis max. 1 Jahr nach der Gründung

Weitere Informationen: <http://www.science4life.de/>

TIPP! Recherche zu Wettbewerben für Gründer:innen

Hier findest du eine Datenbank mit 180 Awards: [Die besten Gründer:innen-Wettbewerbe finden \(fuer-gruender.de\)](#)

2 Fördermittelrecherche & Beratungsangebote

In Deutschland gibt es über 2.000 Förderprogramme für Unternehmen, abgestimmt auf verschiedene Entwicklungsstadien. Fördermittel sind besonders attraktiv für Startups, da sie ohne Risiko und ohne Abgabe von Unternehmensanteilen genutzt werden können. Sie lassen sich gut mit anderen Finanzierungsoptionen kombinieren, sind jedoch oft mit erheblichem bürokratischem Aufwand verbunden. Besonders forschungsnahe Gründungen profitieren von Fördermitteln, da sie die kostenintensive Entwicklung von Prototypen erleichtern.

Für Startups ist es wichtig, die richtigen Förderprogramme auszuwählen, die zu ihrem Entwicklungsstadium passen. Die Suche kann zeitintensiv sein, doch es gibt hilfreiche Online-Suchfunktionen und Ansprechpartner:innen, die den Weg durch den „Förder-Dschungel“ erleichtern. In diesem Kapitel geben wir dir Ratschläge zur Vorgehensweise und stellen ausgewählte Fördermöglichkeiten vor.

2.1 Online-Fördermittelrecherche

Als Startup solltest du dir zunächst online einen Überblick über die Fördermöglichkeiten verschaffen. Besonders hilfreich ist die [Förderdatenbank](#) des Bundesministeriums für Wirtschaft und Energie. Hier findest du Förderprogramme und Finanzhilfen des Bundes, der Länder und der EU, die du nach Kriterien wie Fördergeber, Fördergebiet oder Förderart filtern kannst.

Auch die Produktsuche der [NRW-Bank](#) ist eine wertvolle Quelle. Sie bietet eine Suchfunktion über die Förderprodukte auf Landesebene, die du sowohl über eine Stichwortsuche als auch über die Auswahl verschiedener Kriterien eingrenzen kannst.

Ein weiteres nützliches Tool ist der [kostenlose, automatisierte Fördermittelcheck](#) von Gründerberater.de. Mit wenigen Klicks zeigt er dir speziell auf dein Vorhaben zugeschnittene Fördermittel und gibt dir sofort einen Überblick über deine Förderchancen.

2.2 Beratungsangebote rund um Fördermittel in der Aachen Area

Im digitalHUB Aachen gibt es zahlreiche Unterstützer:innen, die dich bei der Auswahl der richtigen Fördermittel beraten. Hier sind einige nützliche Anlaufstellen mit direkten Links zu den Ansprechpartner:innen:

- Finanzierungs- und Fördermittelberatung für Startups
 - [IHK Aachen](#)
 - [AGIT mbH](#)
 - [NRW Bank Sprechtag in Aachen](#) finden zusammen mit der Bürgschaftsbank monatlich in Aachen statt
- Wirtschaftsförderungen unterstützen beim Regionalen Wirtschaftsförderungsprogramm (siehe Kapitel 5.2)
 - [Stadt Aachen](#)
 - [StädteRegion Aachen](#)
 - [Kreis Heinsberg](#)

- [Kreis Euskirchen](#)
- [Kreis Düren](#)
- Fördermittelberatung für Forschung & Entwicklung
 - [NRW.Europa-Team bei ZENIT](#)
 - [EURA AG](#)
 - Gregor Bransky: g.bransky@layer9solutions.de

HINWEIS! Was du bei der Nutzung von Fördermitteln beachten musst!

- Grundsätzlich gilt: Erst den Antrag stellen und den Zuwendungsbescheid abwarten, bevor die Maßnahme zum jeweiligen Antrag umgesetzt wird. Eine Förderung für bereits begonnene Projekte ist ausgeschlossen.
- Alle Personen und Unternehmen müssen die festgelegten Antragsformulare und -modalitäten verwenden.
- Es besteht kein Rechtsanspruch auf Förderung; jede Entscheidung wird individuell getroffen.
- Doppel- oder Mehrfachförderungen sind ausgeschlossen: Eine Maßnahme darf nicht mehrmals gefördert werden.
- Die Fördermittel müssen zweckgebunden verwendet werden, eine zweckwidrige Nutzung ist untersagt.
- [De-minimis-Regelungen](#) sind zu beachten.
- Alle vorgeschriebenen Förderregeln sowie Dokumentations- und Nachweispflichten sind einzuhalten.
- Die Gesamtfinanzierung des Vorhabens muss gesichert sein: Bei einer Förderung von z. B. 50% muss die Finanzierung der verbleibenden 50% nachgewiesen werden.

Damit du dich im Förderdschungel nicht verlierst, haben wir in den folgenden Kapiteln gängige Förderprogramme und Eigenkapital Investoren für Startups zusammengestellt, die für viele Gründer und Gründerinnen relevant sein können. Im Vorletzten Kapitel findest du auch eine Auswahl an Förderkrediten, die für dein Startup relevant sein können.

3 Zuschüsse für Gründer:innen (Lebensunterhalt & mehr):

3.1 EXIST-Gründerstipendium für Hochschulausgründungen

Startup-Phase: Vor der Gründung

Beratung & Antragstellung:

- [RWTH Innovation](#)
- [Gründungszentrum FH Aachen](#)

Weitere Informationen: [EXIST-Gründungsstipendium - EXIST - Existenzgründungen aus der Wissenschaft](#)

3.2 EXIST-Forschungstransfer für Forschungsintensive Hochschulausgründungen

Startup-Phase: Vor der Gründung

Beratung & Antragstellung:

- [RWTH Innovation](#)
- [Gründungszentrum FH Aachen](#)

Weitere Informationen: [EXIST-Forschungstransfer - EXIST - Existenzgründungen aus der Wissenschaft](#)

3.3 START-UP Hochschul-Ausgründungen NRW für Hochschulausgründungen auf Basis von F&E

Startup-Phase: Vor der Gründung

Beratung & Antragstellung: [Gründungszentrum FH Aachen](#)

Weitere Informationen: [START-UP-Hochschul-Ausgründungen NRW](#)

3.4 Gründungsstipendium.NRW für Gründerteams mit innovativer Geschäftsidee

Startup-Phase: Vor der Gründung bis max. 12 Monate nach der Gründung

Beratung & Antrag: [digitalHUB Aachen](#)

Weitere Informationen: [Gründungsstipendium NRW: Erste Schritte](#)

4 Zuschüsse für Beratungsleistungen

4.1 Beratungsprogramm Wirtschaft

Startup-Phase: Vor der Gründung

Beratung & Antrag: [IHK Aachen](#)

Weitere Informationen: <https://www.nrwbank.de/de/foerderung/foerderprodukte/15211/beratungsprogramm-wirtschaft-nrw-bpw.html>

4.2 Unternehmensberatungen für KMU

Startup-Phase: Nach der Gründung

Beratung: [IHK Aachen](#)

Weitere Informationen: https://www.bafa.de/DE/Wirtschaft/Beratung_Finanzierung/Unternehmensberatung/unternehmensberatung_node.html

4.3 WIPANO Patentierung-Unternehmen

Startup-Phase: Jedes KMU (erste Schutzrechtsanmeldung des Unternehmens)

Beratung & Kontakt: [AGIT - Schutzrechte - Patente](#)

Weitere Informationen: <https://www.innovation-beratung-foerderung.de/INNO/Navigation/DE/WIPANO/Patentierung-Unternehmen/patentierung-unternehmen.html>

TIPPI Patent- und Normenzentrum Aachen (PIZ)

Das PIZ unterstützt bei der Recherche und bietet kostenfrei sogenannte Erfindersprechstunden an: <https://www.piz-net.de/de/piz-vor-ort/standort/aachen.html>

5 Zuschüsse für die Markteinführung innovativer Produkte & Dienstleistungen

5.1 Go-to-Market Gutschein

Startup-Phase: Nach der Gründung bis max. 3 Jahre nach der Gründung

Beratung: digitalHUB Aachen [Go-to-Market Gutschein | Wirtschaft NRW](#)

Antragstellung: <https://efre.ecoh.nrw.de/lip/authenticate.do> (Ausfüllhinweise Antrag Go-to-Market Gutschein)

Weitere Informationen: <https://www.in.nrw/go-to-market>

5.2 NRW.RWP Regionales Wirtschaftsförderungsprogramm

Startup-Phase: Nach der Gründung bis max. 5 Jahre nach der Gründung

Beratung: Wirtschaftsförderungen der Region (siehe Kapitel 2.2)

Antragstellung: Banken und Sparkassen der Region

Weitere Informationen: [NRW.RWP - Regionalförderprogramm, Baustein Markteinführung von neuen Produkten](#)

5.3 Junge innovative Unternehmen auf internationalen Messen (Gemeinschaftsstand Bund)

Startup-Phase: Bis 10 Jahr nach der Gründung

Weitere Informationen: [Auma.de](#)

5.4 Auslandsmesseprogramm des Landes NRW (Gemeinschaftsstand Land NRW)

Weitere Informationen: <https://www.nrwglobalbusiness.com/de/weltweit-expandieren/auslandsmessen>

5.5 Messe meets Mittelstand (Individualförderung)

Weitere Informationen: <https://www.nrwglobalbusiness.com/de/weltweit-expandieren/messe-meets-mittelstand>

TIPP! Die Auma bietet dir Unterstützung bei einer effizienten Messeplanung

Der MesseNutzenCheck (MNC) der AUMA ist ein Software-Tool, das dich als Aussteller:in bereits bei der Planung deiner Messebeteiligung effektiv unterstützt: Definition der Messeziele, Festlegen der angestrebten Nutzwerte und Budgetplanung. Und nach der Messe erstellen sie mit dem MNC den Kosten-Nutzen-Vergleich. Das Tool ist als On-line-Version und als Download (Windows/OSX) in vier Sprachen kostenlos verfügbar (DE, EN, FR, ES). Dazu gibt es Lernvideos und mehr.

Weitere Informationen: <https://www.auma.de/de/ausstellen/erfolgreich-ausstellen>

6 Zuschüsse mit Themenbezug

6.1 Innovationsprogramm für Geschäftsmodell und Pionierlösungen

Startup-Phase: Nach der Gründung bis max. 5 Jahre nach der Gründung

Beratung & Antrag: [BMWK - Kontakt](#)

Weitere Informationen: <https://www.bmwk.de/Redaktion/DE/Artikel/Innovation/igp.html>

6.2 Green Startup:

Startup-Phase: Vor der Gründung bis max. 5 Jahre nach der Gründung

Beratung & Antrag: [Kontakt - DBU](#)

Weitere Informationen: <https://www.dbu.de/foerderung/green-start-up/>

6.3 Startup Welcome Package NRW für internationale Startups

NRW.Global Business unterstützt internationale Startups mit einem Zuschuss von max. 10.000 € pro Gründung für max. 12 Monate.

Beratung: schnitzler@nrwglobalbusiness.com

Antrag: https://recht.nrw.de/lmi/owa/br_show_anlage?p_id=51517

Weitere Informationen: <https://www.nrwglobalbusiness.com/de/in-nrw-investieren/top-standort-fuer-startups-in-europa>

7 Eigenkapitalbasierte Förderinstrumente

7.1 NRW.SeedCap (Zuschuss)

Startup-Phase: bis 3 Jahre nach Gründung, Folgefinanzierungen bis 5 Jahre möglich

Beratung: <https://www.nrwbank.de/de/foerderung/foerderprodukte/15722/produktdetail.html>

Weitere Informationen: <https://www.nrwbank.de/de/foerderung/foerderprodukte/15802/nrwseedcap.html>

7.2 NRW.SeedCon (Wandeldarlehen)

Startup-Phase: bis 3 Jahre nach Gründung

Beratung: <https://www.nrwbank.de/de/foerderung/foerderprodukte/15722/produktdetail.html>

Weitere Informationen <https://www.nrwbank.de/de/foerderung/foerderprodukte/60140/nrwseedcon.html>

7.3 NRW.SeedBridge (Wandeldarlehen)

Startup-Phase: bis 7 Jahre nach Gründung

Beratung: <https://www.nrwbank.de/de/foerderung/foerderprodukte/15722/produktdetail.html>

Weitere Informationen: <https://www.nrwbank.de/de/foerderung/foerderprodukte/60140/nrwseedcon.html>

7.4 INVEST - Zuschuss für Wagniskapital

Startup-Phase: bis 7 Jahre nach Gründung

Beratung & Antragstellung: https://www.bafa.de/DE/Wirtschaft/Beratung_Finanzierung/Invest/invest_node.html

Weitere Informationen: <https://www.nrwbank.de/de/foerderung/foerderprodukte/15686/invest--zuschuss-fuer-wagnis-kapital.html>

8 Wissenswertes zu Eigenkapitalinvestments

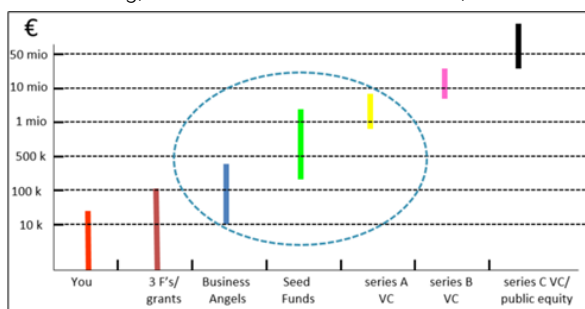
Auch wenn du die beschriebenen Wettbewerbe und Fördermöglichkeiten nutzt, wirst du als Gründer:in eines innovativen, digitalen oder technologieorientierten Startups meist weiteres Kapital benötigen. Das ist wichtig, um technische Entwicklungen, die Einstellung von Mitarbeitenden und den oft unterschätzten Markteintritt zu finanzieren. Viele Fördermöglichkeiten sind nur als Ergänzung zu einer Eigenkapitalfinanzierung nutzbar. Durch zusätzliches Kapital kannst du das Wachstum deines Startups beschleunigen und euch einen Wettbewerbsvorteil verschaffen.

In den frühen Phasen deines Startups kannst du oft keine oder nur geringe Sicherheiten stellen und regelmäßige Einnahmen fehlen meist. Diese Faktoren erschweren es dein Startup wie etablierte Unternehmen über Bankkredite zu finanzieren. Eigenkapital ist daher eine gute Alternative zur Fremdfinanzierung. Dabei ist es entscheidend, den Unterschied zu verstehen:

- **Fremdkapital:** Hier erhältst du einen Kredit, den du mit Sicherheiten (häufig durch persönliche Haftung) absichern musst. Das Risiko liegt voll bei dir und Kreditgeber erhalten Zinsen zusätzlich zur Rückzahlung.
- **Eigenkapital:** Investoren beteiligen sich direkt an deinem Unternehmen und tragen somit ein Teil des Risikos. Sie erwarten dafür eine höhere Rendite, die durch den Wertzuwachs ihres Anteils realisiert wird. Es gibt keinen festen Rückzahlungsplan und Sicherheiten sind nicht erforderlich.

Fremdkapital	Eigenkapital
Geliehenes Geld	Investment der Kapitalgebenden
Fester Rückzahlungsplan + Zinsen	Kein fester Rückzahlungsplan
Sicherheiten erforderlich (persönliche Haftung)	Keine Sicherheiten für Kapitalgebende
Risiko liegt voll bei dir	Risiko wird zwischen dir und Kapitalgebenden geteilt
Zinsen als Vergütung für Kreditgebende	Kapitalgebende werden Miteigentümer:innen, Vergütung durch Gewinnbeteiligung oder Unternehmensverkauf

Es ist wichtig, diese Unterschiede zu kennen, um die richtige Finanzierungsform für dein Startup zu wählen.



Die Abbildung zeigt: Arten von VC nach Unternehmensstadium und Investmenthöhe

Wenn sich du und dein Team für die Aufnahme von Eigenkapitalinvestments entschieden habt, stellt sich die Frage, wer bereit ist, in dein Startup zu investieren. Es gibt verschiedene Arten von Investoren, die typischerweise in unterschiedlichen Phasen investieren. Allen gemeinsam ist, dass sie überzeugt sein müssen, dass du und dein Team das Vorhaben erfolgreich umsetzen könnt. Deshalb ist es essenziell, dass das gesamte Gründungsteam voll hinter deiner Idee steht und das durch ein eigenes finanzielles Investment zeigt. Auch wenn deine Mittel begrenzt sind, geht es hier oft mehr um das Signal an externe Investoren als um einen großen Betrag.

In der Startphase kannst du die sogenannten 3Fs („Friends, Family and Fools“) nutzen, um Kapital aus deinem Umfeld zu erhalten. Zusammen mit Wettbewerben und Fördermitteln kannst du so die erste Finanzierung sicherstellen, bevor du auf größere Eigenkapitalinvestoren zugehst. Dies erhöht deine Erfolgschancen und ermöglicht dir, dein Startup weiterzuentwickeln.

9 Business Angels

Business Angels sind wohlhabende Privatpersonen, oft ehemalige Unternehmer:innen, die einen Teil ihres Vermögens in junge Startups investieren. Sie unterstützen dich nicht nur finanziell, sondern auch mit ihrer Erfahrung und ihrem Netzwerk. Kontakte zu Business Angels kannst du über dein eigenes Netzwerk, Startup-Wettbewerbe oder spezielle Netzwerke knüpfen. Es ist jedoch wichtig, nur mit professionellen Business Angels zusammenzuarbeiten, die regelmäßig investieren und die Spielregeln kennen. Hier findest du eine Auswahl interessanter Business-Angel-Netzwerke:

9.1 BAND Business Angels Deutschland e.V.

Business Angels Deutschland e.V. (BAND) engagiert sich für den Aufbau der Business Angels Kultur in Deutschland, organisiert den Erfahrungsaustausch und fördert Kooperationen. BAND gilt als Sprachrohr der Business Angels Netzwerke gegenüber Politik und Öffentlichkeit und vertritt im Interesse junger innovativer Unternehmen die Belange der Business Angels.

Weitere Informationen: [Start - Business Angels Deutschland e.V. \(business-angels.de\)](https://business-angels.de)

9.2 winNRW Bank Business Angel Initiative

Die Business Angel Initiative der NRW Bank: Wende dich auch an dieses Netzwerk, wenn du einen Business Angel gefunden hast, der noch nicht gelistet ist und ihr z. B. das NRW.SeedCap beantragen wollt.

Weitere Informationen: [win NRW.BANK Business Angels Initiative - NRW.BANK \(nrbwbank.de\)](https://nrbwbank.de)

9.3 Rotonda Investor Office

Das Rotonda Investor Office ist eines der am schnellsten wachsenden Netzwerke von Investor:innen in Deutschland. Weitere Informationen: [Rotonda Dealflow | Für Eigenkapital suchende Start-ups und KMUs - ROTONDA](https://rotonda.de)

9.4 euban

Das euregionale Business Angels network euBAN ist ein fachlich koordinierter „Marktplatz“ der AGIT mit dem Zweck, innovative Startups mit Scale-up Potenzial in der Pre-Seed oder Seed-Phase mit Business Angels aus der Euregio Maas-Rhein zusammenzubringen.

Weitere Informationen: [euban Netzwerk der AGIT](https://euban.net)

9.5 Business Angel Netzwerk Aachen

Das Business Angel Netzwerk Aachen befindet sich derzeit im Aufbau.

Weitere Informationen: [Business Angel Netzwerk Aachen \(im Aufbau\)](https://businessangelnetzwerk-aachen.de)

HINWEIS! Einreichung Pitch-Deck

Wenn du beim Bundesverband BAND dein Pitch-Deck einreichst, landet dieses deutschlandweit bei allen Business-Angel-Netzwerken und weiteren Investor:innen auf dem Tisch. Daher solltest du hier ein gut vorbereitetes Deck einreichen.

10 Venture Capital in der Seed-Phase

Professionelle Venture-Capital-Gesellschaften, die in der Seed-Phase investieren, stellen typischerweise 400.000 € bis 750.000 € bereit. Voraussetzung ist meist, dass du bereits eine Kapitalgesellschaft gegründet und einen Proof-of-Concept erreicht hast. Seed-VCs bieten hohe Investitionsbeträge und helfen dir, dein Startup durch ihr Netzwerk und ihre Expertise zu professionalisieren.

Im Folgenden findest du eine Auswahl von Seed Fonds, die in der Region Aachen aktiv sind:

10.1 TechVision Fonds

Der Fokus des TechVision Fonds erstreckt sich über SaaS/Software, IoT, digitale Lösungen, MedTech, BioTech, Materialwissenschaften und GreenTech/CleanTech.

Kontakt: [Team TVC.VC](#)

Weitere Informationen: [TVC.VC](#)

10.2 Hightech Gründer Fonds HTGF

Der HTGF ist ein Venture Capital Investor für innovative Technologien und Geschäftsmodelle. Dabei arbeitet der Fonds als Public-Private-Partnership eng und erfolgreich mit Unternehmen aus den verschiedensten Wirtschaftszweigen zusammen.

Kontakt: [Team HTGF](#)

Weitere Informationen: [HTGF.de/Gründer](#)

10.3 EarlyBird-X

Earlybird-X unterstützt tiefgreifende technische Innovationen, einschließlich Robotik, KI und Mobilität, bereits im Frühstadium – und greift dabei auf ein Netzwerk führender europäischer Universitäten zurück.

Kontakt: [Team Aachen - Earlybird](#)

Weitere Informationen: [Earlybird](#)

10.4 Point Nine

Point Nine investiert als in der Frühphase und konzentriert sich auf SaaS, Unternehmenssoftware und B2B-Marktplätze.

Weitere Informationen: [Point Nine](#)

10.5 Project A

Projekt A investiert in Technologien im Frühstadium. Das Anlageziel konzentriert auf vier thematische Vertiefungen: Klima und Energie, globale Lieferketten, Resilienz und Verteidigung, Finanztechnologie.

Weitere Informationen: [Project A. The operational VC. | Project A \(project-a.com\)](#)

11 VC-Fonds & Corporate Venture Capital (CVC)

In späteren Phasen werden höhere Beträge investiert, und die Anforderungen an dein Startup steigen. Neben klassischen VC-Fonds gibt es Corporate Venture Capital (CVC) Gesellschaften, die strategische Interessen verfolgen und oft zusätzliche Synergien bieten. Eine erste Anlaufstelle für die Suche nach Investoren bietet der [BVKAP Kapitalsuche | Bundesverband Beteiligungskapital](#). Auch der digitalHUB Aachen hat eine umfassende Liste von VC-Gesellschaften in Deutschland, die dir weiterhelfen kann.

Im Folgenden findest du einen kleinen Auszug einiger VCs, die in Deutschland aktiv sind:

- [Acton Capital - Growth. Driven by Reason.](#)
- [Accel](#)
- [Home | b2venture](#)
- [BDMI | Bertelsmann | Venture Capital | SAAS \(bdmifund.com\)](#)
- [Europe's leading venture firm focused exclusively on backing European-founded tech companies \(balderton.com\)](#)
- [Capnamic | Backing category leaders from the start](#)
- [Creathor Ventures – Backing the creators of our future.](#)
- [EarlybirdeCAPITAL - Investing in Technology.](#)
- [Headline - VC helping founders win, bigger](#)
- [German Startups Group VC | \(german-startups.com\)](#)
- [HV Capital Open Positions \(recruitee.com\)](#)
- [hubraum – Tech Incubator of Deutsche Telekom](#)
- [Index Ventures | Index Ventureswww.kizoo.com/de/](#)
- [Home | Lakestar](#)
- [Mountain Partners \(mountain-partners.ch\)](#)

- [redalpine | empowering game changers | venture capital](#)
- [Home - Sirius Venture Partners \(sirius-venture.com\)](#)
- [Cusp Capital | Investing on the cusp](#)
- [Target Partners | Engineers at heart. Passion for venture.](#)
- [Wellington Home - Wellington \(wellington-partners.com\)](#)

Als öffentliche VCs sind der [NRW.Venture | Venture Capital für Start-ups in NRW - NRW.BANK \(nrwbank.de\)](#) und der von der KfW aufgelegte Venture Capital-Fonds [coparion | Kapital mit Weitblick](#) zu nennen.

Die beiden Fonds investieren ausschließlich gemeinsam mit privaten Investor:innen, die sich mindestens mit gleichem Volumen und zu wirtschaftlich gleichen Konditionen („pari passu“) an der Finanzierungsrunde beteiligen.

12 Förderkredite (Fremdkapital)

- [KfW ERP Gründungskredit Startgeld](#)
- [KfW ERP Gründerkredit Universell](#)
- [NRW.Bank Gründungskredit](#)
- [NRW.Bank Universalkredit](#)

Beratung: [monatliche Sprechstage der NRW Bank in Aachen](#)

Beratung & Antrag:

- [Sparkasse Aachen](#)
- [Aachener Bank](#)
- [Deutsche Bank in Aachen](#)

13 Fazit

Wie du siehst, gibt es viele Finanzierungsmöglichkeiten für Startups in Deutschland. Du solltest das Thema Finanzierung frühzeitig angehen und sicherstellen, dass jemand in deinem Team dafür verantwortlich ist. Wettbewerbe, Fördermittel und Eigenkapital-Investitionen können dir helfen, dein Startup zu finanzieren und weiterzuentwickeln. Auch wenn dieses Papier keine vollständige Liste aller Finanzierungsmöglichkeiten und Förderungen darstellt, bietet es dir einen hilfreichen Leitfaden, um dich in der Finanzierungslandschaft zurechtzufinden.

14 Deine Ansprechpartner im digitalHUB Aachen

Fördermittel, Wettbewerbe & Eigenkapital Investments

Jens Korr

Telefon: [+49 241 894 385-45](tel:+4924189438545)

Email: jens.korr@hubaachen.de

Impressum:

Herausgeber: New Business Factory
c/o digitalHUB Aachen e.V.
Jülicher Str. 72, 52070 Aachen
Internet: www.newbusinessfactory.nrw

Verantwortlich: Iris Wilhelmi
Redaktion: Iris Wilhelmi, Jens Korr
Layout: Janna Ehrhardt

Gefördert durch:



aufgrund eines Beschlusses
des Deutschen Bundestages